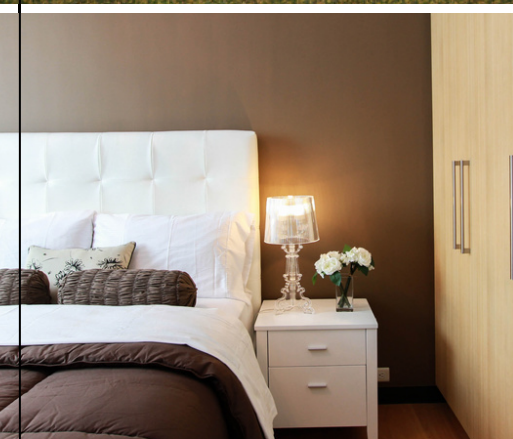


Nid'Ouest immobilier

DEVENEZ APPOTEUR
D'AFFAIRES



**POURQUOI DEVENIR APPOTEUR
D'AFFAIRES ?**

LA RÉMUNÉRATION
L'ENTREPRISE

NIDOUEST IMMOBILIER

7 Rue de Verdun
78110 Le Vésinet
contact@sypatrimoine.fr

Être apporteur d'affaires, c'est avant tout avoir confiance

Chez Nid'Ouest immobilier, nous travaillons en confiance avec nos apporteurs d'affaires au travers d'une relation **gagnant - gagnant**. En effet, nous sommes convaincus qu'ensemble nous allons plus loin. C'est pourquoi nous souhaiterions collaborer avec vous.

Le principe de cette collaboration est avant tout que nous comprenions qui vous êtes, votre histoire, ainsi que ce que vous commercialisez, pour que nous puissions recommander à nos clients vos produits ou services.

TABLEAU DE RÉMUNÉRATION

Pourcentage	Exemple de commission	Rémunération TTC
15%	47 500 €	$0,15 \times 47.500 = 7.125 \text{ €}$

EXEMPLE :

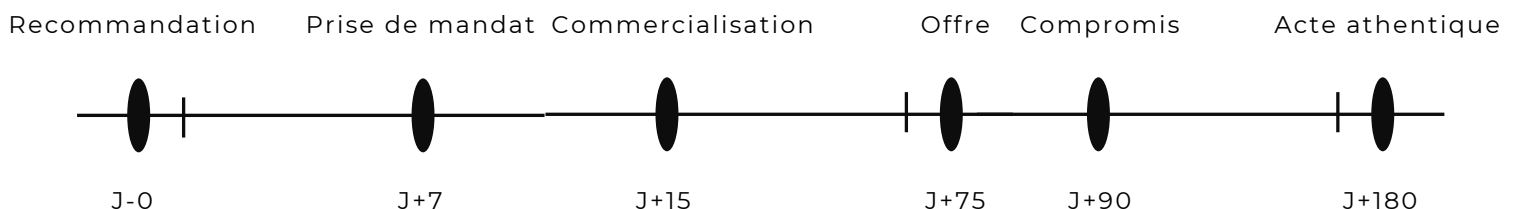
Vente d'un appartement d'une valeur de 950.000 euros à 5% d'honoraires au travers d'une recommandation que vous nous avez fait.

- $950\ 000 \times (5/100) = \mathbf{47\ 500\ €\ TTC}$ de commission

L'apporteur d'affaire sera rémunéré d'une commission totale TTC de **7.125 € TTC**

La commission d'apporteur d'affaire est versée une fois la vente réalisée (acte authentique signé) J+180 en moyenne

TIMELINE ENTRE LA RECOMMANDATION ET LE VERSEMENT DE LA COMMISSION



Nid'Ouest immobilier est spécialisé en transaction sur la boucle de seine

Nid'Ouest immobilier est une entreprise spécialisée en transaction qui a écrit les premières pages de son histoire au cœur du Vésinet à la suite de la rencontre de Connie Struby & Charlotte Rozan. Par la suite est née la collaboration avec Skander Yadi, gestionnaire de patrimoine associé.

Notre histoire est le reflet de notre passion pour l'immobilier haut de gamme et notre engagement envers un service exceptionnel.

Fondée depuis maintenant trois ans, notre agence immobilière est fière de compter parmi ses collaborateurs des experts possédant une expérience inestimable de plus de dix ans dans le secteur. Leur expertise, leur connaissance inégalée du marché, et leur dévouement à la satisfaction du client sont les piliers de notre succès continu.

Au Vésinet, notre agence est ancrée dans la communauté locale, et nous nous développons à présent sur d'autres secteurs en France.

Notre compréhension profonde du marché et de ses particularités nous permet de conseiller nos clients avec une précision sans pareille.

Nous sommes fiers d'avoir contribué à la réalisation des projets immobiliers de nombreux résidents du Vésinet, et nous continuerons à le faire avec passion et dévouement.

Aujourd'hui, fort de notre expérience, nous sommes tournés vers l'avenir.

Nous avons des projets ambitieux pour notre agence et la volonté de croître encore davantage. C'est dans cet état d'esprit que nous cherchons à collaborer avec des apporteurs d'affaires ayant la même éthique de travail que nous.

Chez Nid'Ouest immobilier, nous ne nous contentons pas de vendre des propriétés. Nous créons des expériences, réalisons des rêves et bâtissons des relations durables.

Rejoignez-nous dans cette aventure en recommandant nos services, tout en bénéficiant d'une rémunération attractive.

COMPOSITION DE L'ÉQUIPE :

L'équipe de Nid'Ouest immobilier se compose aujourd'hui de quatre personnes,

Skander Yadi : Gestionnaire de patrimoine & directeur associé

Connie Struby : Négociatrice directrice & associée

Charlotte Rozan : Négociatrice directrice & associée

Frédéric Gombert : Négociateur